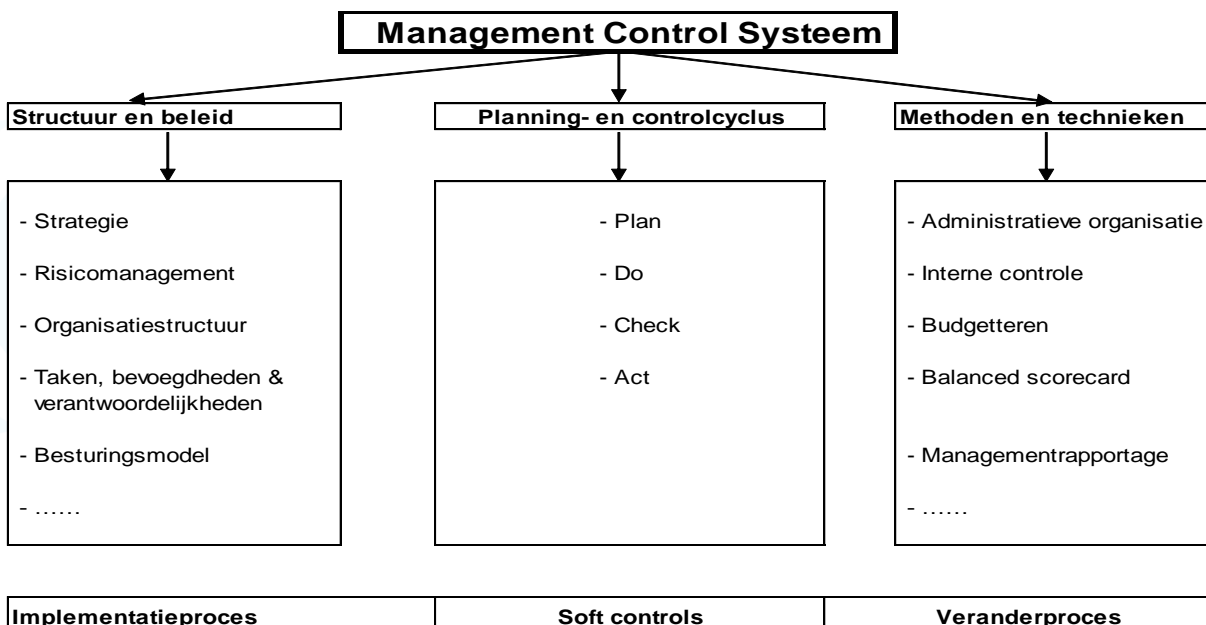


Rendementsverbetering door beheersing van uw MCS

Het niet structureel realiseren van doelstellingen en het behalen van de daarbij behorende resultaten is voor veel organisaties een voortdurende bron van zorg en aandacht. Zonder dat men zich dat realiseert is in veel gevallen de oorzaak gelegen in een Management Control Systeem (=beheersingssysteem; hierna MCS) dat onder de maat is.

In 2004 verscheen het boek 'Management Control' (M. Franssen, F. Schepers) waarin het MCS beschreven wordt d.m.v. drie pijlers en een fundament, het inrichtingsproces, zie onderstaande figuur.



Management Control, M. Franssen, F. Schepers, (2004)

In de meeste organisaties zijn veel van bovengenoemde elementen aanwezig. Voor een goed werkend MCS is het echter nodig dat er een evenwichtige balans tussen die elementen aanwezig is, waardoor de organisatie 'in control' is en blijft.

Sanficon heeft op grond van jarenlange praktijkervaring geconstateerd dat bij veel organisaties het besturingsmodel, de 'lijm' tussen deze elementen, ontbreekt of gebrekkig functioneert. Op basis van ons bewezen besturingsmodel hebben wij bij onze klanten aanzienlijke verbetering in bedrijfsprocessen behaald, resulterend in hoger rendement.

Casus Projectorganisatie: Bij onze klant bleek na onderzoek dat de projectcontrol onvoldoende was. Tijdens de ontwikkeling van het nieuwe, op maat gemaakte, besturingsmodel bleek onverwacht een negatief rendement bij haar grootste bouwproject. Door deze vroegtijdige informatie en een bewuste vervolg actie, uitbesteding van de montage werkzaamheden bij een buitenlandse leverancier, kon een aanzienlijk deel van het projectverlies alsnog worden goedgemaakt. De totale investering in de verbetering van het MCS bedroeg slechts 25% van de besparing in dit ene project !

Als u meer rendement uit uw MCS wilt halen, neem dan contact op met Sanficon (06-51447101) voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek. Dan kunnen we u ons besturingsmodel uitleggen en uitgebreider op deze en andere casus ingaan.